

Halbtagesseminar: Der wettbewerbliche Dialog - Vergabe ohne Leistungsverzeichnis, geht das?

Vergabe ohne Leistungsverzeichnis, geht das?

Referent: Michael Proch, Heidesee

Datum: Dienstag, 13.05.2025, 09:30 - 12:45 Uhr
Online-Seminar

Preis: 259,- Euro zzgl. 19% MwSt.



Michael Proch

war über 20 Jahre Leiter der zentralen Vergabestelle einer Universität und ist seit 18 Jahren Geschäftsführer der monatele GmbH in Heidesee, bei Berlin. Als Berater für strategische Vergabeprojekte hat er mehr als 10 wettbewerbliche Dialoge für Behörden geplant und begleitet, sowie öffentliche Auftraggeber bei zahlreichen große Vergabeprojekte unterstützt. Die langjährige Praxiserfahrung ermöglicht ihm als Trainer für verschiedene interkommunale IT-Dienstleister deren Strukturen und Prozesse in den Vergabestellen zu optimieren, um den operativen und strategischen Einkauf zu professionalisieren.

Teilnehmerkreis

Das Online-Seminar ist konzipiert für Personen, die am Beschaffungsprozess und der strategischen Ausrichtung von Beschaffungsstellen auf der Auftraggeberseite und am Vertrieb auf der Bieterseite beteiligt sind (z. B. Fachbereichs-, Abteilungs-, Amts- und Referatsleiter, Mitarbeiter und Leiter der Vergabestellen, des Vertriebs und der Rechtsabteilungen).

Ziel

Der Wettbewerbliche Dialog ist eine Vergabeart, zur Vergabe besonders komplexer Aufträge, bei denen staatliche Stellen objektiv nicht in der Lage sind die technischen Mittel anzugeben, mit denen ihre Bedürfnisse und Ziele erfüllt werden können und/oder die finanziellen Bedingungen des Vorhabens anzugeben. Im Dialog suchen Auftraggeber und Bewerber gemeinsam nach Lösungen, auf deren Grundlage die Bewerber anschließend zur Angebotsabgabe aufgefordert werden. Soweit die vergaberechtliche Beschreibung. Und obwohl das doch spannend klingt und Möglichkeiten eröffnet, die sich mit klassischen Vergabeverfahren nicht erzielen lassen, zieht ein öffentlicher Auftraggeber selten oder gar nicht "diese Karte". Ziel des Seminars ist nicht nur die Vermittlung von historischen und vergaberechtlichen Grundlagen sondern auch die Möglichkeiten sowie Vor- und Nachteile dieser Vergabeart kennenzulernen. Der Fokus des Seminars liegt in der praktischen Umsetzung z.B. in der Definition von Zielen und Bewertungskriterien, aber auch in der Betrachtung von Hürden und "Fettnäpfchen". Nach Ihrer Teilnahme haben Sie den wettbewerblichen Dialog als (agiles) Projekt verstanden, welches inhaltlicher Zielgesprächen, einer guten Planung, eines Managements und Moderation bedarf, um erfolgreich zu sein. Sie wissen, dass man doch Äpfel mit Birnen vergleichen kann, denn hier werden keine vergleichbaren Angebote, sondern unterschiedliche Lösungsansätze verglichen und vergaberechtlich bewertet.

Themen

1. **Entstehungsgeschichte und Hintergründe**
 2. **Vergaberechtliche Rahmenbedingungen**
 3. **Sind Leistungsverzeichnisse ein Systemfehler?**
 4. **Wesentliche Unterschiede des wettbewerblichen Dialogs zu klassischen Vergabeverfahren**
 5. **Zieldefinitionen und Bewertungskriterien**
 6. **Organisation und Planung**
 7. **Herausforderungen, Fallstricke und Empfehlungen**
- Die Themen sind in 7 Modulen anschaulich dargestellt.

Halbtagesseminar: Der wettbewerbliche Dialog - Vergabe ohne Leistungsverzeichnis, geht das?

Vergabe ohne Leistungsverzeichnis, geht das?

Referent: Michael Proch, Heidesee

Datum: Dienstag, 13.05.2025, 09:30 - 12:45 Uhr
Online-Seminar

Preis: 259,- Euro zzgl. 19% MwSt.

Seminarablauf

09:30 - 11:00 Referat (1,5 h)

11:00 - 11:15 Kaffeepause

11:15 - 12:45 Referat (1,5 h)

Fragen sind dem Referenten jederzeit willkommen.